

# Resultatorienteret salgschef med fokus på samarbejde

Har du blik for mennesker, markedstrends og nye forretningsmuligheder? Interesserer du dig for ny teknologi og hvordan den kan understøtte og strukturere salgsledelsen? Krone Kapital søger en salgschef til Erhvervsleasing, som sammen med resten af ledergruppen får ansvaret for den daglige drift og udvikling af virksomheden.

I Krone Kapital er vi eksperter i leasing og skræddersyede løsninger. Vi har et stærkt hold af dedikerede medarbejdere, der bidrager til vores succes med et stort og smittende drive. Vores salgsområde er opdelt i to: Erhvervsleasing og Forhandlerleasing. Forhandlerleasing servicerer og rådgiver vores forhandler- og transportkunder, mens Erhvervsleasing servicerer og rådgiver vores øvrige erhvervs kunder i tæt samarbejde med erhvervsrådgiverne i de pengeinstitutter, vi samarbejder med. Som leder af Erhvervsleasing, med reference til den adm. direktør, får du ansvaret for at sikre, at vi har det rette værditilbud, samt for at lede og udvikle afdelingen, som består af 6 kunderådgivere, 4 kundefejer og en teamleder.

## Hvad motiverer dig?

Du vil trives i rollen som salgschef hos Krone Kapital, hvis du som person og leder er drevet af de samme værdier, som vi er. Vi leder efter en profil, som:

- har blik for markedets udvikling, nye kommercielle muligheder og potentielle risici
- vægter udvikling af medarbejdernes kompetencer, så vi sikrer kvalificeret rådgivning
- interesserer sig for, hvordan ny teknologi og data kan understøtte salgsledelsen
- har forståelse for mennesker, teamdynamikker og talentudvikling
- bliver motiveret af at se sit hold lykkes sammen med resten af organisationen
- er en nærværende kollega, der bidrager til at styrke overordnet ledelse og samarbejde
- tror på, de bedste kundeoplevelser skabes ved en holdindsats på tværs af værdikæden

## Du kan bidrage med:

- Solid og relevant indsigt i erhvervs kunder, leasing og salg
- Gode kommunikations- og forhandlingsevner på alle organisatoriske niveauer
- Ledelseserfaring fra den finansielle sektor samt en relevant videregående uddannelse
- En nytænkende og gerne en digital tilgang til salgsledelse og key account management

## Din nye arbejdsplads:

Du bliver en del af et uformelt og fleksibelt arbejdsmiljø med høj aktivitet, godt humør og masser af muligheder. Medarbejdertrivsel er i fokus, og vi arbejder løbende med initiativer, der styrker arbejdsmiljøet og øger medarbejdertilfredsheden.

Vi har for nylig åbnet kontor i Aarhus C, hvilket giver vores medarbejdere fleksibilitet til at arbejde fra både hovedkontoret i Nykøbing på Mors, kontoret i Aarhus og hjemmefra. Denne fleksibilitet understøtter vores mål om at kunne tiltrække og fastholde de dygtigste medarbejdere. Derudover ønsker vi at skabe en balanceret og effektiv arbejdsdag for vores medarbejdere, samtidig med vi opretholder en høj grad af samarbejde og sammenhængskraft i hele virksomheden.

## Vil du vide mere?

Hvis du vil vide mere om jobbet, dine muligheder og vores forventninger til dig, er du velkommen til at kontakte adm. direktør Allan Thisted Esbensen på 26 87 93 14.

Er du interesseret, så send din ansøgning til [job@kronekapital.dk](mailto:job@kronekapital.dk) senest d. 6. august 2024. Vi indkalder løbende til samtaler og fjerner jobopslaget, når vi har fundet vores nye kollega.